

> Tidigt fick jag ett väldigt bra intryck av mina nuvarande chefer och såg möjligheten att lära mig enormt mycket genom att arbeta med skickliga människor och internationella klienter.
>
> Oumie Winckler, biträdande jurist – Baker McKenzie

EN INTERNATIONELL JURISTKARRIÄR UTAN GRÄNSER

Lokal expertis, internationellt samarbete och global närvaro. Den gränsöverskridande rådgivningen är en del av Baker McKenzies DNA – en styrka som ständigt förstärks genom allt från affärsmodell och arbetssätt till företagskultur och utvecklingsprogram. Ett av dessa program är byråns Associate Training Programme (ATP), som ger en internationell start på juristkarriären. Oumie Winckler befinner sig just nu i New York, där hon är en del av bank- och finansteamet i ett av världens ledande finanscentrum – en unik möjlighet inför en framtida internationell karriär.

Att Baker McKenzie är en ledande global affärsjuridisk byrå är inte en slump. Redan tidigt ges nya talanger chansen att vidga sina vyer, bygga gränsöverskridande nätverk och bredda sin kompetens, vilket fungerar som en språngbräda till en internationell karriär.

Oumie Winckler, biträdande jurist på Baker McKenzie, har redan tagit de första stegen på denna karriärresa. Sedan 1 maj har hon arbetat på byråns kontor i New York.

– Det som gör arbetet särskilt spännande är den internationella miljön. Baker McKenzie är en integrerad internationell byrå där man verkligen arbetar sömlöst över landsgränserna.

Att hon började på Baker McKenzie för tre och ett halvt år sedan, och att hon kom in på just bank och finans, var lite av en slump. Hon inledde sin karriär på en annan affärsjuridisk advokatbyrå och genomförde därefter notarietjänstgöring. Trots att en domarkarriär var ett reellt alternativ valde hon att tacka nej då intresset för kvalificerad juridisk rådgivning och möjligheten att arbeta affärsnära vägde tyngre.

– Det internationella perspektivet var också en anledning till att jag sökte mig till Baker McKenzie. Tidigt fick jag ett väldigt bra intryck av mina nuvarande chefer och såg möjligheten att lära mig enormt mycket genom att arbeta med skickliga människor och internationella klienter. För mig har fokus aldrig legat på titlar. Det viktiga är att bli riktigt duktig på det jag gör och att få fortsätta lära mig av kollegor – och just det kände jag att jag fick på Baker, vilket fortfarande är en stor källa till min drivkraft och energi.

Frihet under ansvar – tillsammans

Oumies inställning är som klippt och skuren för den företagskultur som råder på Baker McKenzie. Att visa framfötterna och intresse samt våga ta ansvar uppskattas och uppmuntras. Samtidigt finns det bra handledning, särskilt när man är ny och junior jurist. Kulturen är väldigt pedagogisk, det är högt i tak för frågor och man arbetar alltid tillsammans med stöttande seniora jurister och delägare.

Enligt Oumie skapas såväl personlig som kollektiv trygghet när medarbetarna tillåts arbeta självständigt och samtidigt vet att det alltid finns ett kollegium som håller varandra om ryggen.

– Vi är en bank- och finansgrupp i Stockholm med bred kompetens och representation från samtliga nivåer. Förtroende ges och ansvarstagande krävs, vilket förutsätter att man levererar med hög kvalitet, har en god förståelse för klientens behov och tar fullt ägarskap över sina arbetsuppgifter. Kombinationen av att ge unga talanger möjligheten att visa vad de går för och erbjuda interna utbildningar, juridiska och mer generella, skapar förutsättningar för en kompetent och härlig arbetsmiljö.

Arbeta utomlands tidigt

Baker McKenzies internationella utbytesprogram, ATP, är en tidig möjlighet att arbeta utomlands. Oumie pekar på hur välorganiserat programmet är, där matchning av kontor och person är en utgångspunkt.

– För att få åka krävs ett tydligt business-case, en partner som backar dig och ett värdland som är redo ta emot dig, oavsett vilket av byråns drygt 70 kontor i över 40 länder som du är intresserad av.

– Det är lärorikt att arbeta i New York och se hur den amerikanska marknaden fungerar. Här får jag förståelse för hur amerikanska klienter tänker och vilka förväntningar de har i olika typer av transaktioner. Det är särskilt värdefullt inom insolvens och omstrukturering, då svenska bolag ofta är del av amerikanska insolvensförfaranden eller är involverade i kapitalanskaffningar på den amerikanska marknaden.

– Många av våra svenska klienter är involverade i transaktioner på den amerikanska marknaden. Genom min tidigare erfarenhet av att arbeta med amerikanska transaktioner från Sverige, i kombination med min nyfunna erfarenhet på plats i USA, hoppas jag kunna fördjupa min förståelse för juridiska och kommersiella skillnader mellan marknaderna. På sikt tror jag att detta kan tillföra ett amerikanskt perspektiv i komplexa klientärenden och bidra till en värdeskapande brygga mellan klienter och kollegor i olika länder.

Så lyckas du

För att trivas och lyckas tipsar Oumie både studenter och nybakade jurister om att vara nyfikna och drivna, men också ödmjuka.

– Man behöver vara bekväm med att arbeta brett och i en global miljö eftersom man från dag ett kommer att exponeras mot internationella klienter, projekt och kollegor. Visa att du vill lära dig, att du tar till dig feedback och att du är villig att utvecklas.

Hon lyfter även det sociala sammanhanget.

– På Baker blir du en del av en härligt sammansvetsad byrå. Jag är också engagerad i grupper som hanterar arbetsmiljö, trivsel och kompetensutveckling. Utöver det har vi AW:s ungefär en gång i månaden och spontana aktiviteter. Firman är också mycket medveten om vikten av att tidigt involvera juniora jurister i exempelvis seminarier och klientevent, vilket bidrar till att bygga kompetens och nätverk redan i ett tidigt skede av karriären. Mitt tips till praktikanter och sommarnotarier är att gå på så många event som möjligt och våga prata med människor. Det bidrar till gemenskap samt både personlig och professionell utveckling.

Läs mer på **bakermckenzie.com**